



«Русский орёл» расправляет крылья

Внимательные читатели по новостям и рекламе, публикуемым в журнале «КАЛАШНИКОВ», обратили внимание на появление нового игрока на российском оружейном рынке – компании «Русский орёл». Что изменится в торговле импортным оружием? Что ожидает российских охотников и спортсменов? За разъяснениями мы обратились к коммерческому директору «Русского орла» Карлену Сильдирову.

– Карлен, расскажите об истории появления «Русского орла»?

– Новая оптовая фирма создана по инициативе и при непосредственном коммерческом участии одной из крупнейших в мире оружейных компаний – международного холдинга «Беретта». Основная цель работы «Русского орла» – создание на территории России крупного оптового склада в интересах холдинга и развитие цивилизованной и прозрачной, с точки зрения действующего законодательства, торговли охотничьим и спортивным оружием. Теперь единственным импортёром в Россию продукции всех предприятий холдинга является «Русский орёл».

Такая централизация способствует единой ценовой политике во всех регионах России, организации системы обслуживания оружия всех марок холдинга, а также доступности современного охотничьего оружия различных ценовых групп в самых удалённых оружейных магазинах страны.

– Оружие каких марок будет продаваться «Русским орлом»?

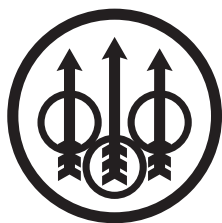
– Это все марки охотничьего и спортивного оружия, производимые на предприятиях холдинга в Италии, Финляндии и Турции: «Беретта», «Бенелли», «Сако», «Тикка», «Франчи», «Стоеджер», а также оптика «Буррис».

– Кто является потенциальными партнёрами «Русского орла»?

– Это абсолютно все, без каких бы то ни было исключений, лицензированные торговые организации, заинтересованные в продаже охотникам высококачественного оружия иностранного производства.

– А появятся ли новые возможности у конечных покупателей?

– Безусловно. Сейчас прорабатывается система приёма и выполнения заказов на любую модель оружия холдинга во всём многообразии исполнений в каждом магазине – партнёре «Русского орла». То есть, по подобной ситуации на авторынке, в любой точке России охотник или стрелок-спортсмен будет обладать одинаковыми возможностями и правами. Всё это, разумеется, касается и эксклюзивных индивидуальных заказов.



VERETTA

– *Что можно сказать о перспективах работы фирмы?*
– Мы обязательно будем развивать сотрудничество с всероссийскими спортивными организациями и территориальными клубами, культивирующими стендовую стрельбу, спортинг, практическую стрельбу, варминтинг и т. д.

Сейчас думаем над созданием по мировому шаблону «Беретты» фирменных монобрендовых оружейных галерей в крупнейших городах России и специализированных отделов в формате «Магазин в магазине».

В работе планы организации подготовкой квалифицированного персонала для оружейных магазинов, курсов, семинаров, в том числе с выездом на крупнейшие предприятия холдинга.

Кроме того, теперь все марки холдинга на российских оружейных выставках будут выступать под единым флагом на объединённом стенде.

– *Какие особенности работы с региональными дилерами Вы бы хотели отметить?*

– Все наши действующие и будущие партнёры имеют равный доступ ко всему ассортименту оружия холдинга, сертифицированного в России. Это при том, что, как показывает практика, возможности и запросы существенно разнятся в зависимости от насыщенности региона оружейными магазинами, предпочтениями местных охотников и т. п. – мы готовы удовлетворить любые запросы, причём не только по оружию, но и по богатому ассортименту одежды и аксессуаров, выпускаемых под торговой маркой Veretta.

Наша ценовая политика абсолютно прозрачна, без каких-либо скрытых преференций, что позволяет исключить из практики работы факты некорректной конкуренции на местах.

А по итогам продаж, планируется разработка системы поощрений лучших партнёров.

– *И последний вопрос – транспортный...*

– Что касается логистики, то мы сразу решили эту проблему комплексно. Во-первых, наш главный склад в непосредственной близости от Москвы обеспечивает удобный подъезд любого автомобильного транспорта и оперативное выполнение погрузочно-разгрузочных работ. А во-вторых, у «Русского орла» подписан договор с федеральной спецсвязью, что обеспечивает быструю и надёжную доставку оружия в любую точку России.

*Интервью подготовил
Евгений Александров*

