



ДИЛЕРСКАЯ СЕТЬ НПЗ

С ноября 2004 года ЗАО «Новосибирский патронный завод» перешло на дилерскую систему работы с заказчиками. Предпосылкой к таким изменениям послужило решение прокуратуры, запрещающее Главному центру специальной связи перевозку патронов железнодорожным транспортом. В результате на заводе возникли затруднения с транспортировкой: существенно увеличилось время от получения заявки заказчика до прибытия груза к нему. ЗАО «НПЗ» действует в интересах своих клиентов, а для них любые задержки могут привести к сбоям в реализации. Поэтому руководством завода было принято решение создать дилерскую сеть по сбыту продукции.

Помимо максимальной скорости удовлетворения потребностей конечного потребителя, преимуществом дилерской системы долгосрочных отношений является более точное планирование деятельности завода. Кроме того, такая организация сбыта позволяет систематизировать информацию о спросе, сложившемся на патроны во всех регионах России, а также более организовано осуществлять процесс реализации.

Конечным потребителям такие изменения открывают широкие возможности приобретения качественных, недорогих патронов ЗАО «НПЗ». Патроны с маркой LVE по всему миру известны своей надежностью и эффективностью, проверенными во всех климатических зонах, благодаря чему они заслужили высокую оценку специалистов. Многолетний опыт производства, проверенные долгими годами успешного сотрудничества поставщики материалов позволяют ЗАО «НПЗ» изготавливать высококачественные патроны по доступным ценам. Высокий интеллектуальный потенциал инженерно-технических работников и отличная квалификация рабочих, использование



высокопроизводительного роторного и роторно-конвейерного оборудования позволяют предприятию успешно конкурировать с мировыми лидерами по производству патронов. Ещё одним аргументом в пользу патронов ЗАО «НПЗ» стало удобство места и времени их приобретения для всех желающих. Патроны с маркой LVE можно теперь встретить в любом регионе России у дилеров.

Дилерская сеть ЗАО «НПЗ» представлена девятью крупными российскими торговыми организациями, расположенными по всей территории РФ. По условиям, заключенных с ними договоров, ЗАО «НПЗ» никому кроме них не имеет права поставлять продукцию завода. Хотелось бы отметить, что конечным потребителям патронов не следует опасаться того, что цена на продукцию существенно увеличится, поскольку дилер обязуется реализовывать продукцию в ассортименте и количестве, указанном в договоре. В случае же резкого и существенного увеличения цен дилерами спрос на продаваемую ими продукцию сократится, что в последствии приведёт к серьёзным затруднениям в выполнении условий дилерского договора. Поэтому причин к таким опасениям у покупателей быть не должно.



На сегодняшний день ведутся переговоры ещё с двумя организациями с целью привлечения их в качестве дилеров ЗАО «НПЗ». В планах руководства завода заключить всего

11 долгосрочных договоров, что полностью удовлетворит имеющийся спрос на патроны во всех регионах России.



Состав дилерской сети ЗАО «НПЗ»

**ЗАО «Стрелок». г. Пятигорск, ул. Московская, д. 68а
(8793)97-42-27, (87933)96-893**

**ЗАО «Байкал». г. Ижевск, ул. 40 лет Победы, 118
(3412)37-94-33, 37-64-51**

**ООО «Оружейный магазин «Престиж», г. Екатеринбург,
ул. Розы Люксембург, 14
(343)355-17-66, 355-24-49**

**ООО «Барс». г. Санкт-Петербург, ул. Профессора Попова, д.23
(812)346-00-19, 234-63-69**

**ООО «СБ Альянс». г. Иркутск, ул. Дзержинского, д. 29
(3952)20-52-23, 20-85-47**

**ООО «Защита-С». г. Киров, пер. Герцена, д.6
(8332)62-75-04, 62-99-47, 62-32-96**

**ООО «Викинг». г. Красноярск, ул. Кольцевая, д. 16
(3912)23-87-98, 33-16-46**

**ООО «Патрон». г. Тюмень, ул. Ленина, д. 63
(3452)25-28-59, 25-28-87**

**ООО «Росбоеприпасы». г. Новосибирск, ул. Строителей, д. 15а
(3832)32-04-89, 30-22-15, 32-21-45**

