



САМЫЕ ПОПУЛЯРНЫЕ ОХОТНИЧЬИ ТУРЫ В МИРЕ

**АГЕНТЫ ПО БРОНИРОВАНИЮ РАСКРЫВАЮТ ТО, К ЧЕМУ БОЛЬШЕ ВСЕГО СТРЕМЯТСЯ
ОХОТНИКИ ЗА ПРИКЛЮЧЕНИЯМИ**

На больших охотничьих собраниях, состоявшихся ранее в этом году, охотники бронировали всё: от экзотической охоты на баранов в отдалённых горах Азии до полных пакетов сафари в Африке и трофейной охоты на белохвостого оленя в Америке. Мы опросили пятерых лучших агентов по бронированию о том, что и почему входит в их тройку охотничьих бестселлеров, и попросили их прокомментировать общее состояние международного охотничьего рынка на сегодня. Итак:

GLOBAL ADVENTURE OUTFITTERS

www.gaohunts.com; 281/494-4151

Лидеры продаж: 1) охота на слона в Ботсване; 2) охота на чернохвостого оленя; 3) охота на равнинную дичь в Южной Африке.

«Каждый тур в Ботсвану продается хорошо, — отвечает Грег Родригес. — Во многом это объясняется тем, что Ботсвана продолжает урезать квоты и люди опасаются, что в будущем они не смогут там поохотиться, хотя охота на слонов в целом

становится всё более и более популярной в последние пять или шесть лет».

«Охота на крупного чернохвостого оленя всегда пользовалась большой популярностью, как и охота в Южной Африке. Я объясняю успех наших южноафриканских продаж тем, что мы помогаем добывать крупную дичь и являемся практически единственной компанией, предлагающей большой выбор дичи вольного выгула, пасущейся на обширных охотничьих ранчо».

Взгляд на охоту в мире: «Я приписываю большую часть нашего успеха на этом собрании в нынешнем сезоне возросшему оптимизму относительно экономики и тому, что съезд и выставка Международного сафари-клуба (SCI) были проведены в Лас-Вегасе, а не в Рено. Похоже, что все, с кем мы разговаривали, были полны оптимизма относительно этого года и любой, с кем мы общались, испытывает оптимизм в этом году. Участие в мероприятии SCI было шагом вперёд, потому что предстоит еще много работы после этого шоу, и этим здесь легче заниматься, чем в Рено. Я надеюсь, что SCI переведёт свои мероприятия сюда на постоянной основе к 2014 г.»

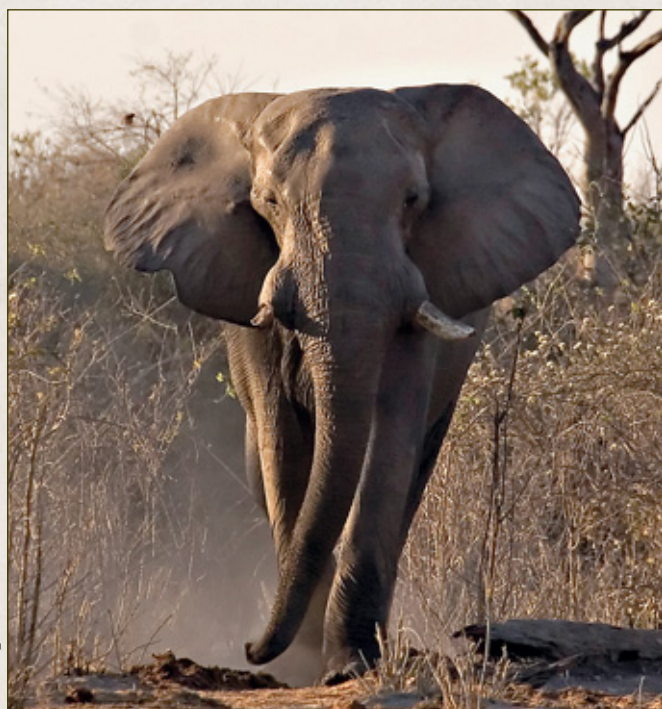
GLOBAL HUNTING RESOURCES

**www.globalhuntingresources.com;
303/619-2872**

Лидеры продаж: 1) охота на белохвостого и чернохвостого оленя; 2) охота на льва в Африке; 3) охота на слона в Африке.

«Я начал свою работу в охотничьей индустрии проводником охотников на белохвостого и чернохвостого оленя и вапити в моём родном штате Колорадо», — поведал нам Аарон Нельсон. «В течение последних 19 лет мы специализируемся на трофейной оленьей охоте в восточной части штата Колорадо, так что охота на белохвостого и чернохвостого оленя всегда была лидером продаж для нас. Ни одно животное в мире не является более популярным среди охотников, чем белохвостый олень».

«Популярность африканского льва среди наших клиентов имеет двоякое объяснение. Во-первых, в охотничьем сообществе продолжает нарастать обеспокоенность в связи с долгосрочной перспективностью львиной охоты. Люди рассуждают таким образом: «Если я хочу добыть льва, то мне лучше



Кэмерон Хопкинс

Охота на слона в Ботсване была одной из наиболее часто заказываемых охот во время сезона 2012 г.



JACKATCHESON & SONS

www.atcheson.com; 406/782-2382

Лидеры продаж: 1) охота на южноафриканского буйвола, крупных кошачьих и равнинную дичь в Зимбабве и Замбии; 2) охота на бурого медведя на полуострове Аляска; 3) охота на лосей в районе Аляска-Юкон.

«Опасная дичь всегда привлекает охотников за приключениями, потому что они любят фактор риска, – объясняет Кит Ачесон. – Охотники также продолжают отправляться в Африку, поскольку там они получают очень много от охоты по сравнению с другими регионами. Африканская охота, как правило, бывает очень успешной, там обычно отменная погода, а высокий уровень обслуживания в Африке намного превышает соответствующий уровень вариантов охотничьих туров в Северной Америке или Азии».

«Интерес к охоте на бурого медведя и гризли остается высоким, так как большой медведь является настоящим хищником. Аляскинские квоты и сроки сезона охоты сейчас являются более либеральными, чем когда-либо в современной истории. Популяция медведя очень велика во многих районах. Большие рога, если речь идет о лосе или олене, также продолжают привлекать охотников, готовых платить за успех выше среднего».

Взгляд на охоту в мире: «Дела изменились после рецессии. Многие портфельные агенты и менее известные аутфиттеры вышли из бизнеса, потому что исчез охотник среднего класса, готовый потратить от \$4000 до \$8000. Этот «средний» охотник не желал тратить лишние деньги, и это больно ударило по многим компаниям во всём мире. Тем не менее, солнце вновь показалось из-за туч, и мы видим положительные темпы роста в этом сегменте».

«Международные охотники ищут высокое качество и готовы за это платить. Правда, в последнее время стало меньше клиентов, готовых выложить за охоту шестизначные суммы денег, но ситуация будет улучшаться. Операторы были вынуждены крепко постараться, чтобы предложить большее за меньшие деньги. Это не может длиться долго, поскольку операторы сафари должны быть прибыльными для того, чтобы поддерживать себя, свою местную экономику и неразрывно связанный с охотой весь природоохранный комплекс для диких животных в целом, охватывающий весь мир. До тех пор, пока качественная охота будет оставаться доступной, мы верим, что путешествующий охотник будет продолжать поддерживать то, чем мы все дорожим».

THE HUNTING CONSORTIUM LTD.

www.huntingconsortium.com ; 540/955-0090

Лидеры продаж: 1) охота на барана Марко Поло; 2) охота на камчатского бурого медведя; 3) охота на мархура и козерога в Пакистане.

«Охота на барана Марко Поло очень высоко ценится в охотничьем мире, – уверяет Роб Керн-младший. – Если сравнивать затраты при охоте на снежного барана или барана Стоуна в провинции Британская Колумбия и при охоте на барана Марко Поло в Таджикистане, на Памире, то выбор будет очень простым. Трофей в виде барана Марко Поло является очень желанной добычей для всех охотников на баранов не только из-за его огромных размеров, но и благодаря его непревзойдённой красоте. Охотники могут выбрать услуги нашего консорциума, потому что мы являемся крупнейшим оператором охоты на барана Марко Поло, и в течение 20 с лишним лет обеспечивали нашим клиентам стопроцентный успех».

«Наша охота на камчатского бурого медведя, вероятно, является в настоящее время лучшим предложением для международного охотника. Неизменно стопроцентный уровень успеха и трофеи огромных размеров успешно конкурируют со средними трофеями, добываемыми в наши дни на Аляске, а то и превосходят их. В сочетании со сравнительно низкой ценой такая охота является одной из самых популярных в мире программ для охотников на медведя».

«В Пакистане мы предлагаем два подвида козорогов, три – архаров, все – мархуров, на которых разрешена охота в настоящее время и богатый выбор других азиатских видов животных, которых нигде больше нельзя встретить в естественной среде обитания. Поскольку программа в Иране приостановлена по соображениям безопасности, в Пакистане имеется возможность поохотиться в ходе одного тура на большее количество видов дичи, чем в любом другом месте Азии».

Взгляд на охоту в мире: «Очевидно, что восстановление экономики идет неравномерно, и она ещё не полностью устоялась. Общий уровень заказов до сих пор не вернулся на уровень, существовавший до 2008 г., но, похоже, он всё же медленно повышается. Мы понятия не имеем, в каком направлении движется международная охота, однако продолжающееся государственное регулирование делает охоту всё менее популярной».

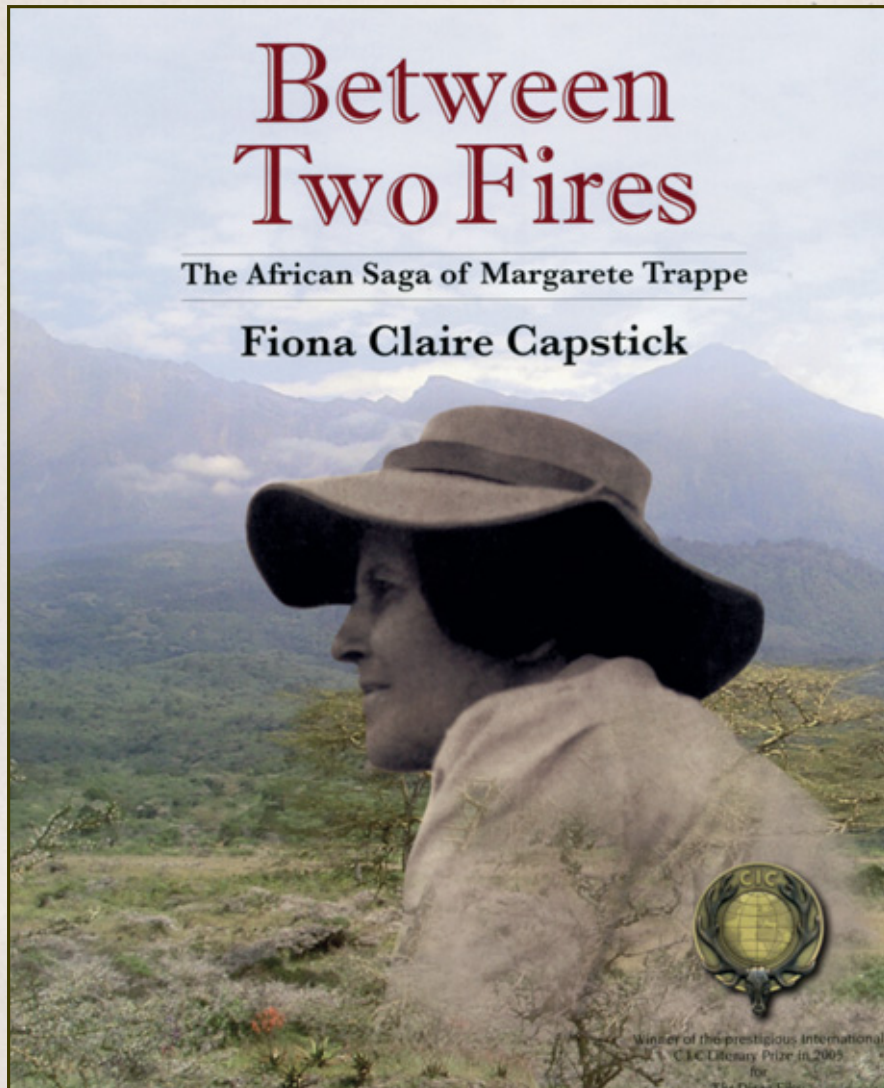
Камерон Хопкинс



Между двух огней: Африканская сага Маргрете Траппе

Начав читать эту увлекательную книгу о женщине, о которой я никогда не слышал и которая ушла из жизни более полувека назад, я уже просто не могла оторваться от неё. «Поразительно» – с этого слова, по меньшей мере, можно начать описание жизни Маргрете Траппе, немки по национальности. Она в течение своей богатой приключениями жизни в Восточной Африке была профессиональным охотником и аутфиттером, тренером лошадей, фермером-новатором, врачом-любителем и ветеринаром, к тому же и разведчиком во время войны, не говоря уже о том, что она была ещё и матерью четверых детей. Эта хорошо документированная и богато иллюстрированная книга, мастерски написанная отмеченным литературными премиями автором, которым является Фиона Клэр Кэпстик, проследит жизнь Траппе с 1907 г., когда она прибыла в Германскую Восточную Африку (ныне Танзания), до её смерти на любимой ферме Момелла в 1957 г.

Мадам Траппе прибыла в Восточную Африку со своим мужем (после того как поставила его в известность о том, что она не выйдет за него замуж, если не осуществится её мечта о переселении в Африку) в начале XX в. Там пара приобрела процветающее имение в одном из самых красивых мест в Африке, на склонах горы Меру. Она едва ли была типичной женой фермера, поскольку отправлялась в дальние странствования на своем вороном жеребце для изучения африканских охотничьих угодий, и стала экспертом в охоте на опасную дичь. Она обладала железной волей и была весьма крута, но ей также были присущи великая справедливость и сострадание – все те качества, которые



в течение жизни послужат ей хорошую службу в самых невероятных испытаниях.

Во время Первой мировой войны Траппе использовала свои знания местности и особенности буша для снабжения информацией немецких войск, сражавшихся в Восточной Африке, и когда британцы в конечном счёте выиграли войну, она была депортирована, а её ферма конфискована. Она собралась с силами и вернулась, восстановила права на своё имущество и начала успешную карьеру в качестве первой женщины – профессионального охотника в Британской Восточной

Африке, организовывая длительные, рассчитанные на несколько месяцев сафари для многих королевских семей Европы. Затем началась Вторая мировая война, принесящая новые вызовы для этой неукротимой женщины. Её полнокровная приключенческая жизнь является также историей этой дикой и прекрасной земли, которую она любила.

Книга выпущена специальным ограниченным изданием (цена \$120) и коммерческим изданием в твёрдом переплете (цена \$50) издательством SafariPress: www.safaripress.com.

Диана Патт