

# ПЯТИГОРСКАЯ ВСТРЕЧА

## Михаил Дегтярёв

22-24 июня 2004 года в городе Пятигорске Ставропольского края на базе ЗАО «Стрелок» прошла третья встреча членов Ассоциации (клуба) дилеров Барнаульского станкостроительного завода. За три дня были подведены итоги работы региональных дилеров, награждены победители, состоялся серьёзный разговор по участию дилеров в создании стрелково-стендовых комплексов в регионах, прошли демонстрационные стрельбы и соревнования. Руководители приглашённых организаций поделились друг с другом опытом работы и обсудили актуальные вопросы оборота гражданского оружия и боеприпасов в различных краях и областях России.



Подготовка оружия ВПМЗ «Молот» к показательным стрельбам и соревнованиям



**М**есто проведения совещания придало своеобразный курортный оттенок всему мероприятию. За три дня нашлось время для экскурсий в Кисловодск, Ессентуки, Железноводск, на красивейшие горные водопады и даже на Эльбрус. Большинство гостей впервые побывали на высоте 3 500 м. В экскурсионной программе был и знаменитый пятигорский Провал, но он (удивительное дело) оказался закрыт. Судя по всему, в начале XXI века последователи О. Бендера всё-таки наскребли с туристов денег на его (Провала) ремонт. Ну, вы помните, чтобы не слишком провалился.

Надо сказать, что отдых не пошёл в ущерб работе, и деловая часть встречи получилась насыщенной и плодотворной. Понятно, что читателям журнала «КАЛАШНИКОВ» могут показаться скучными детали деловых переговоров руководства БСЗ и их торговых партнёров. В самом факте существования клуба и регулярных встречах его членов для оружейной общественности более важно то, что таким образом доказывается и возможность и необходимостью создания общественных объединений, так или иначе связанных с оружием.

БСЗ показывает пример всем предприятиям отрасли, в каком направлении нужно двигаться в поисках новых форм работы с торговыми организациями. Как ни странно, эта деятельность ведётся в первую очередь в интересах конечных потребителей – охотников и спортсменов. Сделать патроны доступными по цене и ассортименту в любом уголке



*Совсем недавно ОАО «БСЗ» начал производство мишеных установок для тренировочной стрельбы. Одну из них привезли в Пятигорск и показали в работе участникам совещания.*

*Слева направо. Виктор Яшкин (БСЗ), Анатолий Кобрусев (Украина), Александр Альхов (Казахстан), Олег Изряднов (ЗАО «Байкал») и Виктор Ермолаев (БСЗ)*

России может только совместная работа изготовителя и продавца. Только вместе они могут повлиять на сложнейшую ситуацию с порядком транспортировки патронов и мизерной нормой хранения боеприпасов в магазине. Ведь разрешённые по закону 15000 патронов это всего-то полтора ящика «мелкашки»! И это далеко не все проблемы...

Официальную информацию о прошедшем совещании «КАЛАШНИКОВ» опубликует в следующем номере журнала, а в этом материале мы предлагаем вам познакомиться с мнением о мероприятии и самом клубе руководства БСЗ и иностранных партнёров, присутствовавших в Пятигорске.

Виктор Яшкин, генеральный директор ОАО «БСЗ», президент Ассоциации дилеров.

*– Наш клуб является самостоятельным юридическим лицом, некоммерческой организацией, объединившей производителей патронов и оружия с крупными региональными торговыми организациями. Можно с уверенностью говорить о том, что участие в клубе полезно и производителю и продавцу. Достаточно сказать, что в 2003 году наш завод при участии дилеров увеличил продажи патронов на внешний рынок в 2,4 раза. Практически все российские дилеры увеличили объёмы продаж внутри страны. Сегодняшняя встреча очень полезна. Мы приняли в клуб новоси-*



*Украинский партнёр БСЗ Анатолий Кобрусев (слева) со своим американским коллегой Янси Харрингтоном*



*Александр Альхов готовится к стрельбе из хорошо известного в Казахстане «Вепря»*



Призёры соревнований по стрельбе из карабина «Вепрь» (барнаульским патроном, разумеется). Слева направо. Алексей Халявин (ВПМЗ «Молот», 3 место), Ольга Барковская (ЗАО «Стрелок», 2 место), Сергей Полев (ОАО «БСЗ», 1 место). Такой пьедестал почёта красноречивое свидетельство единства производителя оружия, торговли и производителя боеприпасов. Кстати, ещё одна представительница ЗАО «Стрелок» – Лариса Чуруксаева, «обстреляла» всех мужчин из «Сайги». Неплохие кадры подобраны в оружейную фирму в Пятигорске!

поднятию оружейной культуры в нашей стране на новую высоту. Я надеюсь, что члены клуба внесут свой вклад на местах в помощь стрелкам-энтузиастам, работающим в очень сложных условиях.

Виктор Ермолаев, начальник ОП-ПЭИ ОАО «БСЗ».

– Наш клуб создан для того, чтобы удовлетворить потребности конкретного охотника и конкретного спортсмена, сделать так, чтобы наши патроны были доступны в любых регионах, даже в самых небольших населённых пунктах. Организация совещания помогает сформировать систему доверия, взаимопониманию между производителем и торговцем. Это способствует созданию оптимальной системы продвижения и продаж патронов в регионах.

Янси Харрингтон, фирма «Глен Зандерс», США.

– Я познакомился с БСЗ почти 10 лет назад, когда работал в другой фирме и вот уже 4 года активно сотрудничаю с заводом, наблюдая постоянный рост продаж барнаульских патронов в США. Наши стрелки активно используют эти боеприпасы для развлекательной стрельбы и уважают их за высокое качество при достаточно низкой цене.

Хотелось бы, чтобы в гамме бар-



Ральф Кассун, директор германского представителя БСЗ – фирмы «Деурус»

бирскую фирму «НВА-центр», нашли решение по участию в работе ассоциации ижевских фирм «Арсенал» и «Ижевские ружья», а также климовского «Темпа».

Пока не удаётся (да и невозможно силами одного клуба) решить главную проблему – транспортировки патронов к потребителям. Мы много говорили об этом и уделим серьёзное внимание этому вопросу в 2004 году.

Яков Альтергот, заместитель генерального директора ОАО «БСЗ».

– Отличие клуба дилеров БСЗ от других прописано в уставе – каждый член клуба имеет один голос, что гарантирует совместное решение вопросов и полное равноправие. Через клуб мы пытаемся выстроить стройную и современную систему продаж патронов, и нам импонирует то внимание, которое «КАЛАШНИКОВ» уделяет практической стрельбе и бенчресту. Развитие этих видов стрельбы влечёт за собой увеличение спроса на боеприпасы и способствует



Слева направо. генеральный директор ЗАО «Стрелок» Виктор Зотов, зам. генерального директора ЗАО «БСЗ» Яков Альтергот и зам. генерального директора ЗАО «Стрелок» Олег Сорокин. ЗАО «Стрелок» является одной из крупнейших оружейных фирм Северо-Кавказского региона России. Под её управлением работают 8 оружейных магазинов в Пятигорске, Минеральных Водах, Ессентуках и Кисловодске.

Участники совещания клуба дилеров ЗАО «БСЗ»  
в Пятигорске (правда, снимок сделан в Кисловодске)



барнаульских патронов появились калибры .45 ACP, .40 S&W, 9x19.

Кстати, я в восторге от места проведения совещания. Когда, в начале 90-х годов я учился в МГУ и читал Толстого и Лермонтова, я именно так и представлял себе Кавказ. Теперь с новыми силами еду в Барнаул продолжать решать деловые вопросы.

Александр Альхов, фирма «Сайга», Казахстан.

— С Барнаулом мы работаем с 1998 года и сейчас являемся эксклюзивным дилером БСЗ по Казахстану. Наша фирма стояла у истоков создания клуба дилеров, и мы не пропустили не одной встречи. Мне кажется, что каждый крупный российский производитель оружия и боеприпасов должен последовать начинанию БСЗ и создать подобную клубную структуру. Очевидно, что существование клуба позволяет более успешно продвигать продукцию завода на оружейном рынке.

Очень ждём от барнаульских специалистов патрона калибра .243, который хорошо подходит для охоты в условиях Казахстана.

Ральф Кассун, компания «Дорис», Германия.

— Наша фирма является оптовым экспортёром и импортёром патронов, боевого оружия, различного охотничьего снаряжения, оптики и эксклюзивными партнёром БСЗ в Германии. Совещание Клуба дилеров это

очень важное мероприятие, так как из-за разделяющего нас расстояния мы не имеем возможности часто общаться с представителями БСЗ лично, что так важно для развития деловых отношений.

Именно встречи дилеров позволяют поделиться опытом, может быть найти лучшие пути развития бизнеса, рекламных мероприятий, изучить различные системы продаж.

Следует отметить, что для барнаульских патронов со стальной гильзой есть постоянный рынок в Германии, и мы очень рады работать с БСЗ, который, на мой взгляд, является динамично развивающейся и честной компанией.

В связи с недавними изменениями в германском законодательстве у нас произошли изменения в спросе на некоторые калибры. Так, старый закон об оружии запрещал калибр .223 Rem., а новый ограничил оборот калибров 5,45x39 и 7,62x39, ранее разрешённых. Очень хорошо, что ассортимент БСЗ настолько широк, что даже в таких условиях удовлетворяет потребности немецкого рынка.

Анатолий Кобрусев, фирма «Беркут», Украина.

— Наша фирма работает с Барнаулом 4 года и является эксклюзивным дилером БСЗ на Украине. На встречу дилеров приехал в третий раз.

Очень важно, что БСЗ производит широкую гамму патронов различных калибров, востребованных украин-

скими охотниками. Мне нравится стиль работы завода, который давно и быстро перестроился и стал работать не как неповоротливое и бюрократизированное гос. предприятие, а как динамичный и современный участник оружейного рынка.

